

Agradecemos o interesse em ser um **EMBAIXADOR DA SENIOR**.

1. O QUE É O PROGRAMA DE INDICAÇÃO EMBAIXADOR DA SENIOR?

É um programa onde PESSOAS JURÍDICAS indicam possíveis negócios para a Senior e são premiadas caso a indicação converta venda.

1.1. QUEM PARTICIPA?

Pessoas jurídicas:

- Clientes do Grupo Senior;
- Consultores credenciados do Grupo Senior;
- Parceiros Senior (cadastrados previamente no Programa de Parceiros Senior);
- Empresas de consultoria de negócio;
- Distribuidores de software, hardware e infraestrutura;
- Empresas de tecnologia;
- Escritórios contábeis;
- Canais de Distribuição Grupo Senior e Canais Vocacionados Senior;
- Demais empresas do mercado com CNPJ ativo.

É reconhecido como um "**Embaixador da Senior**" a empresa com cadastro nesta modalidade junto à Senior. Não é necessário ter conhecimento em produtos e serviços de tecnologia, apenas identificar novos clientes em potencial, ou seja, empresas que não sejam já clientes de alguma solução Senior.

2. O QUE CARACTERIZA UMA INDICAÇÃO?

O envio completo das **informações de cadastro***¹ sobre a empresa indicada pelo hotsite www.mega.com.br/indicacao-de-negocios ou pelo e-mail embaixador@mega.com.br.

*¹As informações de cadastro da empresa indicada são:

- CNPJ;
- Nome e contato de um decisor (Telefone e e-mail de C-Levels e/ou gerentes);
- Solução (produto) Senior/Mega;
- Quem deve receber o lead? Filial Senior/Mega, Canal ou Canal de Vocacionado Senior?

*A indicação será válida exclusivamente para **produtos** existentes no portfólio do Grupo Senior. Entende-se como Indicado(a) a empresa/CNPJ cuja indicação foi validada pela Senior.

2.1. QUANDO A INDICAÇÃO É VÁLIDA?

A indicação será avaliada pela Senior, a fim de evitar duplicidade na tratativa. A Senior retornará por e-mail em até 03 dias úteis. Caso não haja nenhuma oportunidade em andamento na conta indicada com a solução que foi sinalizada, a Senior fará a devolutiva para o Embaixador da Senior com o **código da indicação, que garante a validação da indicação**. Caso haja uma negociação em andamento, a Senior informará ao Embaixador da Senior que a indicação foi recusada por este motivo.

A indicação será válida por 06 meses a partir da data do recebimento do código da indicação. Estarão automaticamente invalidadas as indicações que não entrarem pelos caminhos indicados no tópico 2 e/ou que tiverem informações incompletas ou incorretas.

3. QUAL A PREMIAÇÃO?

O prêmio para o Embaixador da Senior terá base no primeiro pedido faturado e pago pelo Indicado, e pode ser:

15% sobre o valor de licença (Cessão de direito de uso ou Habilitação) ou o valor de 01 (uma) mensalidade SaaS do CNPJ indicado, com teto de repasse em R\$50.000,00 (cinquenta mil reais) sobre o pedido.

O valor da premiação poderá ser resgatado das seguintes formas:

- Contratação de serviços Senior; ou
- Crédito para compra na Universidade Corporativa Senior/Mega; ou
- Desconto de mensalidade (para clientes do Grupo Senior); ou
- Em valor para resgate.

Importante: a premiação será **apenas sobre a primeira venda** do CNPJ indicado, no produto indicado pelo Embaixador da Senior.

Se Canal indicar apenas suporte ou implantação segue política de canais.

3.1. COMO RESGATAR O PRÊMIO?

- Após o recebimento de 100% do valor da licença ou recebimento da primeira mensalidade de SAAS, o Embaixador da Senior será acionado via e-mail para informar de qual forma escolherá resgatar o valor do prêmio;
- Caso o Embaixador da Senior escolha a forma de resgate em valor, a Senior enviará uma OC (ordem de compra) para o Embaixador da Senior, que posteriormente deverá enviar para a Senior a Nota Fiscal emitida para programação do pagamento;
- A emissão da nota fiscal será de responsabilidade do Embaixador da Senior e deverá ser apresentada em até 30 dias a partir da comunicação;
- O repasse será realizado ao Embaixador da Senior em até 30 dias a partir da apresentação da Nota Fiscal.



Serão pagas apenas as indicações que possuírem o código da indicação e estiverem dentro da validade. As oportunidades estarão sinalizadas no CRM com o Tipo de conta: Indicador de Negócio.

4. COMO SABER O STATUS DA INDICAÇÃO?

O Embaixador da Senior será informado por e-mail sobre o status da negociação com a empresa indicada sempre que houver mudança de fase, venda ou fechamento da oportunidade.

O Embaixador da Senior também poderá solicitar o status pelo e-mail embaixador@mega.com.br se atentando a colocar o **código da indicação** no título do e-mail.

A Senior reserva-se ao direito de resolver dúvidas ou situações não previstas nesta política.

CONTATOS

E-mail: embaixador@mega.com.br | Telefone: 0800 770 6644 WhatsApp: (11) 98120-8848